



Qualität. Individualität. Verbundenheit. Für Daten, die bewegen

Business Development Manager (m/w/d) - Kommunikationstalente gesucht

Was dich bei uns erwartet:

Internationale Geschäftsentwicklung ist deine Leidenschaft? Dann passt du wunderbar zu uns! Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen mit Sitz im Grünen – bodenständig, aber weltweit aktiv. Als führender Anbieter von Marktinformationssystemen für die Fahrzeugindustrie machen wir komplexe Marktdaten anschaulich und nutzbar. Dafür verarbeiten wir Fahrzeugdaten und stellen sie unseren Kunden in eigens entwickelten Systemen zur Verfügung. Ergänzend dazu bieten wir Beratungsleistungen und Studien zur Vertriebsnetzplanung an.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Business Development Manager (m/w/d), der mit Begeisterung, Kommunikationsgeschick und Fachkenntnis unsere weltweit agierenden Kunden betreut und neue Geschäftsfelder erschließt. Wenn du es liebst, im Smalltalk sympathisch zu überzeugen und in Fachdiskussionen über den aktuellen Automobilmarkt kompetent zu punkten – dann bist du bei uns genau richtig!

- Du akquirierst neue Geschäftsfelder und Kunden und entwickelst bestehende internationale Kundenbeziehungen weiter
- Du unterstützt das Unternehmen aktiv dabei, auf Veränderungen in den Fahrzeugmärkten und wirtschaftlichen Rahmenbedingungen zu reagieren
- Du berichtest regelmäßig an die Vertriebsleitung, beobachtest Wettbewerbsentwicklungen und bist zudem für die Angebotserstellung verantwortlich

Was du mitbringen solltest:

- Eine kaufmännische oder technische Ausbildung, ein IT-Studium – auch Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen
- Gute bis sehr gute Kenntnisse des Automobilmarktes sind wünschenswert
- Eine schnelle Auffassungsgabe und die Bereitschaft, dich zügig in unser vielseitiges Produktpotfolio einzuarbeiten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Deutschkenntnisse, idealerweise ergänzt durch eine weitere Fremdsprache, z. B. Französisch
- Freude am Kundenkontakt und ein ausgeprägter Service- und Dienstleistungsgedanke
- Verhandlungsgeschick, souveränes Auftreten und gute Präsentationsfähigkeiten
- Reisebereitschaft für gelegentliche Auslandsreisen (maximal fünfmal im Jahr)

Was wir dir bieten:

- 35-Stunden-Woche mit flexiblen Arbeitszeitmodellen und flexibler Urlaubsplanung
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung
- Wertschätzende Unternehmenskultur mit flacher Hierarchie in einem motivierenden Team
- Planbares mobiles Arbeiten und freie Arbeitsgestaltung
- Raum für Deine persönliche Entwicklung mit langfristiger, beruflicher Perspektive
- Umfangreiche Weiterbildungsangebote, z. B. Englisch-Kurse während der Arbeitszeit
- BusinessBike, 13. Gehalt, Kita-Zuschuss, Kooperation zu Hansefit uvm.

Jetzt bewerben

Wie wir deine Bewerbungsdaten verarbeiten, kannst du in unseren [Datenschutzhinweisen](#) nachlesen.

Management Services Helwig Schmitt GmbH

Garnisonstraße 12 | 34369 Hofgeismar | Deutschland
Tel: +49-5671-5085-103 | personal@manserv.de
Christine Paroglou | www.manserv.com

